



BÉDARD
ressources

Poste : Représentant en vente (domaine construction) #924

Notre client, une entreprise offrant de services complets de location d'équipement de construction partout au Canada, est à la recherche d'un représentant en vente afin de compléter leur équipe. Votre territoire? La Rive-Nord de Montréal.

Vous ne voudriez surtout pas manquer cette unique chance de travailler auprès d'une entreprise d'envergure nationale. Croyez-nous, les avantages sauront vous convaincre!

Dans le contexte actuel, nous sommes plus que jamais soucieux du bien-être de nos candidats. Nos clients respectent les consignes sanitaires et ils sont prêts à vous recevoir. Ils fournissent l'équipement de protection dont vous aurez besoin et respectent les règles de distanciation physique qui vous permettront de travailler en toute sécurité.

Travaillant en étroite collaboration avec différents départements, vos responsabilités seront notamment :

- Connaître les produits et services de l'entreprise.
- Gérer et développer les relations avec les nouveaux clients sur les chantiers et les bureaux.
- Être à l'écoute des clients et de leurs besoins.
- Discuter des coûts.
- Présenter les options de location d'équipement selon la stratégie de vente définie.
- S'assurer de la satisfaction des clients en faisant un suivi de vente.
- Développer et faire des présentations de produits et services d'entreprise aux clients actuels.
- Effectuer toutes autres tâches connexes.

Les avantages de ce poste?

- Gamme complète d'avantages sociaux 100% payés par l'entreprise.
- Programme de régime de retraite.
- Excellente opportunité de carrière.
- Véhicule fourni.
- Formation continue.
- Horaire flexible.
- Rabais pour les employés.
- Stationnement disponible.
- Congés personnels.
- Compagnie ayant une excellente réputation.
- Équipe axée sur la collaboration et très sympathique!
- Et plusieurs autres!

L'usage du genre masculin n'est utilisé que pour alléger le texte.

Exigences :

- DEP ou DEC en vente / marketing ou autre domaine connexe.
- Au moins 2 ans d'expérience dans le secteur de la construction /location d'équipement.
- Avoir des solides compétences en prospection et analyse des besoins.
- Permis de conduire valide.
- Maîtrise de MS Office.
- Excellent bilinguisme (oral et écrit).
- Disponible pour se déplacer sur le territoire Nord (Laval et environ).
- Excellentes aptitudes interpersonnelles.
- Bon sens de l'organisation et bonne gestion du temps.
- Fortes compétences analytiques, en résolution de problèmes et en prise de décision.
- Excellentes compétences en gestion et en leadership.
- Capacité de travailler avec des informations confidentielles.

Salaire : 60 000\$ à 90 000\$ par année, incluant commission.

Horaire : De jour, 40h par semaine

Statut : Permanent

Ce poste vous intéresse? Faites parvenir votre candidature à Cristina Andreea Cismasiu - Bédard Ressources par courriel à cristina@cvbedardressources.com.



BEDARD
ressources

Position: Sales Representative (field of construction) #924

Our client is a company offering construction equipment rental services in Canada and is looking for a sales representative to complete their team. Your territory? The North Shore of Montreal.

You do not want to miss this unique opportunity to work in a nationally known company. Believe us, the benefits will convince you!

In the current context, we are now more than ever concerned about our candidates' well-being. Our clients comply with sanitary instructions and are ready to receive you. They provide the protective equipment you will need and abide by physical distancing rules that will allow you to work safely.

Working in collaboration with different departments, your responsibilities will be to:

- Know company products and services.
- Manage and develop relations with new clients on the fields and in the offices.
- Be attentive to clients and their needs.
- Discuss costs.
- Present equipment rental options depending on the defined sales strategy.
- Ensure customer satisfaction by following up on the sale.
- Develop and present company products and services to current clients.
- Carry out any other similar tasks.

The benefits of the position?

- Full range of fringe benefits paid entirely by the company.
- Retirement plan program.
- Excellent career opportunity.
- Vehicle provided.
- Continuous training.
- Flexible schedule.
- Discount for employees.
- Available parking.
- Personal days.
- Company with an excellent reputation.
- Very friendly team that encourages teamwork!
- And many others!

Requirements:

- DVS or DCS in Sales/Marketing or any other similar field.
- At least 2 years of experience in the construction/equipment rental sector.
- Solid skills in prospects and need analysis.
- Valid driver's license.
- Proficiency with MS Office.
- Excellent bilingualism (spoken and written).

The ideal candidate will:

- Be available to travel in the Norther area (Laval and surroundings).
- Have excellent interpersonal abilities.
- Have a good sense of organization and great time management.
- Have strong skills in analytics, problem solving and decision making.
- Have excellent management and leadership skills.
- Be able to work with confidential information.

Salary: 60 000\$ to 90 000\$ per year including commission.

Schedule: Daytime, 40h per week

Status: Permanent

Please send your application to Cristina Andreea Cismasiu by email at cristina@cvbedardressources.com