



BÉDARD
ressources

Poste : Représentant en vente (domaine portes et fenêtres) #928

Notre client, entreprise offrant de services complets d'installation de portes et fenêtres aux particuliers, est justement à la recherche d'un représentant en vente afin de compléter leur équipe. Votre territoire? La Rive-Nord de Montréal.

Dans le contexte actuel, nous sommes plus que jamais soucieux du bien-être de nos candidats. Nos clients respectent les consignes sanitaires et ils sont prêts à vous recevoir. Ils fournissent l'équipement de protection dont vous aurez besoin et respectent les règles de distanciation physique qui vous permettront de travailler en toute sécurité.

Travaillant en étroite collaboration avec différents départements, vos responsabilités seront notamment :

- Connaître les produits et services de l'entreprise.
- Développer les relations avec les nouveaux clients.
- Contacter les particuliers ayant fait des soumissions.
- Présenter les options d'installation.
- Discuter des coûts.
- Se déplacer dans les maisons afin de prendre certaines mesures.
- Agir à titre de coordonnateur avec différents partenaires et collaborateurs.
- S'assurer de la satisfaction des clients en faisant un suivi de vente.
- Toute autre tâche connexe.

Les avantages de ce poste?

- Gamme complète d'avantages sociaux.
- Programme de régime de retraite.
- Excellente opportunité de carrière.
- La compagnie est fermée 1 mois en hiver (super vacances!).
- Salaire de base offert : 30 000\$ (de base) + commissions.
- Formation continue / Horaire flexible / Rabais employés / Stationnement disponible.
- Congés personnels / Compagnie ayant une excellente réputation.
- Équipe axée sur la collaboration et très sympathique!
- Et plusieurs autres!

L'usage du genre masculin n'est utilisé que pour alléger le texte.

Exigences :

- Détenir son DES.
- Détenir un minimum de 2 ans d'expérience dans le secteur de la construction ou portes et fenêtres.
- Posséder de solides compétences en prospection et analyse des besoins.
- Détenir un permis de conduire valide.
- Maîtrise de MS Office.
- Excellent bilinguisme (oral et écrit).

Profil recherché:

- *Être disponible de se déplacer sur le territoire Nord (Laval et environ).
- *Être disponible 1 fin de semaine sur 2.
- *Être disponible 3 jours par semaine au bureau / sur la route.
- Détenir d'excellentes aptitudes interpersonnelles.
- Avoir une présentation soignée.
- Bon sens de l'organisation et bonne gestion du temps.
- Fortes compétences analytiques, en résolution de problèmes et en prise de décision.

Salaire : Jusqu'à 70 000\$ par année (incluant commission)

Horaire : De jour / 40 heures par semaine

Statut : Permanent

Ce poste vous intéresse? Faites parvenir votre candidature à Cristina Andreea Cismasiu par courriel à cristina@cvbedardressources.com



BEDARD
ressources

Position: Sales Representative (doors and windows sector) #928

Our client is a company offering complete services of windows and doors and is actually looking for a Sales Representative to complete their team. Your territory? The North Shore of Montreal.

In the current context, we are now more than ever concerned about our candidates' well-being. Our clients comply with sanitary instructions and are ready to receive you. They provide the protective equipment you will need and abide by physical distancing rules that will allow you to work safely.

Working closely with different departments, your responsibilities will be to:

- Know company products and services.
- Develop relations with new customers.
- Contact individuals who made requests.
- Present installation options.
- Discuss costs.
- Travel to homes to take measurements.
- Act as coordinator with different partners and collaborators.
- Ensure customer satisfaction by following up on the sale.
- Any other similar tasks.

The benefits of the position?

- Full range of fringe benefits.
- Retirement plan program.
- Excellent career opportunity.
- The company is closed for 1 month in the winter (amazing vacation!).
- Base salary offered: 30 000\$ (base) + commissions.
- Continuous training.
- Flexible schedule.
- Employee discounts.
- Available parking.
- Personal days.
- Company with an excellent reputation.
- Team focused on collaboration and very friendly!
- And many more!

Requirements:

- High school diploma.
- Minimum 2 years of experience in the construction or door and window sector.
- Solid skills in prospecting and need analysis.
- Valid driver's license.
- Proficiency in MS Office.
- Excellent bilingualism (spoken and written).

The ideal candidate will:

- *Be available to travel in the Northern territory (Laval and its surroundings).
- *Be available every other weekend.
- *Be available 3 days per week at the office/on the road.
- Have excellent interpersonal skills.
- Have a clean presentation.
- Have a good sense of organization and time management.
- Have strong analytical, problem-solving and decision-making skills.

Salary: Up to 70 000\$ per year (commission included)

Schedule: Day shift / 40 hours per week

Status: Permanent

Please send your application to Cristina Andreea Cismasiu by email at cristina@cvbedardressources.com