NEWS

COORDONNATEUR(TRICE) DE LA CONFORMITÉ DES VENTES

BESTSELLER

ocation	Montréal, Canada
^r eam	Finance & Accounting
Deadline	30 Mar 2024
lob Ad Language:	French 🗸
SHARE	APPLY

Poste: Coordonnateur/trice de la conformité des ventes (Débutant)

Relève de: Gestionnaire des finances et de la performance

Lieu: Montréal, QC

Tu es quelqu'un qui pose toujours des questions pour trouver des solutions efficaces? Tu veux développer ton sens analytique et découvrir différents aspects de la compagnie? BESTSELLER Canada te veut dans son équipe pour ce nouveau rôle!



CE QUE TU FERAS

En tant que coordonnateur(trice) de la conformité des ventes, tu seras le pilier de nos magasins et opérations en ligne, t'assurant que les entrées d'argent en espèces et par carte correspondent parfaitement. Cela inclut également de moderniser nos procédures de caisse, te donnant la chance de participer à des améliorations financières. T'auras aussi le rôle de la personne à qui on s'adresse pour être sûr que tout le monde suive les règles de BESTSELLER. En plus, t'auras l'opportunité d'être un génie de l'économie, en trouvant des moyens intelligents pour réduire les coûts. C'est un peu comme entrer dans le monde de la magie financière, où la conformité, la communication, et l'économie sont tes tâches quotidiennes.

En plus, tes tâches comprennent (mais ne se limitent pas à) :

• Tu vérifies et corriges les dépôts, les transactions par carte, et toutes les erreurs d'argent chaque jour et chaque semaine.

- Tu gères les remboursements aux clients, traitant des problèmes comme les commandes incorrectes, les doubles facturations et les questions de rétrofacturation.
- Tu fais un rapport sur ce que tu trouves dans tes vérifications et proposes quoi faire à ce sujet.
- Parfois, tu vérifies les magasins (virtuellement) pour t'assurer qu'ils suivent les règles, et tu donnes des retours.
- Tu prends en charge le processus d'audit des ventes, montrant tes compétences techniques et réglant les problèmes techniques. Tu travailles également avec l'équipe TECH pour mettre à jour les procédures en magasin pour des choses comme l'utilisation de la caisse enregistreuse et le traitement des cartes et de l'argent.

CE DONT CE QUE TU AS BESOIN

Ce qui nous importe le plus, c'est ta volonté d'apprendre, de grandir, et de vraiment influencer notre succès! De plus, on a besoin que tu :

- Baccalauréat en administration des affaires, finance, comptabilité ou similaire.
- Comprennes les opérations de vente au détail comme POS & GSI.
- Te débrouilles avec MS Office (Excel, Powerpoint, etc.).
- Sois un joueur d'équipe qui résout des problèmes et prend des décisions.
- Apportes des compétences analytiques et de résolution de problèmes solides.
- Sois motivé(e), respectes les délais et sois organisé(e).
- Parles couramment le français et l'anglais (à l'oral et à l'écrit).

CE QUE NOUS T'OFFRONS

Chez BESTSELLER, on te soutient avec des avantages conçus pour ta croissance professionnelle et ton bien-être :

- Profite d'une assurance collective, d'un plan d'épargne volontaire et d'un ordinateur portable.
- Adopte la flexibilité avec un horaire qui comprend des demi-journées les vendredis jusqu'à la fin de l'année.

- Possibilité de travailler à la maison un jour par semaine.
- Bénéficie de 3 semaines de vacances, de 5 jours "énergisants" et de 11 jours fériés.
- Accède à une plateforme de santé virtuelle pour des consultations téléphoniques instantanées avec des professionnels, disponible 24/7 #pasdattente!
- Profite d'une réduction de 50 % en tant qu'employé dans nos magasins pour satisfaire tes envies de mode.
- Fais partie d'une toute nouvelle maison de la mode à Villeray avec un espace ouvert moderne, des collations illimitées et du café.

On a hâte de te rencontrer!

On examine les candidatures de manière continue et on se réserve le droit de retirer l'annonce quand on trouve notre candidat. On est engagés envers la diversité et on offre des opportunités égales à tout le monde, indépendamment du sexe, de la race, de l'origine ethnique, de la religion ou croyance, du handicap, de l'âge, de l'orientation sexuelle ou de l'identité de genre.



. BESTSELLER est une entreprise de mode internationale avec des marques telles que JACK and JONES, VERO MODA, ONLY et JACK & JONES. BESTSELLER gère à la fois ses propres chaînes/magasins et collabore avec de nombreux détaillants sur le marché. En tant qu'employé(e) de BESTSELLER, tu fais partie de notre famille. On t'offre un environnement de travail dynamique et stimulant avec un rythme soutenu, où nous travaillons tous ensemble vers des objectifs communs. Notre philosophie et nos valeurs nous tiennent à cœur. On travaille dur et on s'efforce d'être les meilleurs, mais toujours de manière humble.

BESTSELLER Canada a débuté en 2004 et travaille actuellement avec huit de nos marques. JACK & JONES est notre unique présence en vente au détail au Canada, tandis que VERO MODA, ONLY, ONLY & SONS, SELECTED FEMME/HOMME, PRODUKT, NOISY MAY et JACQUELINE DE YOUNG font partie de notre distribution en gros. Notre bureau à Montréal est le centre des opérations nord-américaines de BESTSELLER et le lieu de travail d'environ 100 de nos collègues. Dans l'ensemble, BESTSELLER Canada compte environ 600 collègues, y compris notre centre de distribution et près de 50 magasins JACK & JONES.

WHAT WE OFFER

You will become part of the BESTSELLER family, a culture where new ideas are welcomed, and all voices are heard. We believe in entrepreneurship; this

means you have the freedom to do this in the way which works for you. You get responsibility and the opportunity to develop yourself and your area from day one. We believe in flexibility and autonomy in your daily routine and working location.

ABOUT BESTSELLER

At BESTSELLER, we own it. Every chance. Every challenge. Every choice. We're the global fashion company that's fast paced and family run. We're the business that's built some of the strongest brands in the industry. By empowering every individual to own their journey, we've found the courage to keep getting better. To act more sustainably. To foster diversity and provide equal opportunities. To compete more confidently. And to keep challenging the status quo. Time and time again. We are BESTSELLER - and together, we own it.

CORPORATE GOVERNANCE

OUR COMPANY LINKEDIN

CONTACT

B2B FACEBOOK

Cookie Settings Terms and Conditions Privacy policy Cookie policy Imprint